

EXTREME NETWORKS

# Partner Incentive “Jahresendspurt mit Extreme”

A photograph showing the lower legs and feet of several people running on a brown, textured track. The perspective is from behind, looking down the track. The background is slightly blurred.

# Jahresendspurt mit Extreme

## Black Friday, Cyber Monday — wir nennen es Jahresendspurt!

Speziell die Verfügbarkeit und Liefersituation von Hi-Tech Komponenten wie Netzwerkgeräten ist noch immer angespannt. Auch wenn wir zuletzt leichte Verbesserungen sehen konnten (siehe [Extreme Supply Chain Update](#) November), müssen sich Endkunden weiterhin auf längere Lieferzeiten als in Zeiten vor der Covid-19 Pandemie einstellen. Eine gute und rechtzeitige Planung ist der Schlüssel zur erfolgreichen Umsetzung von IT-Projekten, denn es gilt: Je früher der Bestelleingang, desto höhere Chancen auf schnellere Lieferung. Nehmen Sie daher an unserem „Jahresendspurt“ teil und sichern Sie sich die Möglichkeit auf tolle Preise:

- 5x Tickets inkl. Zertifizierungstraining für Extreme Connect in Berlin!
- 1x VIP-Loge für 14 Personen im PSD Bank Dome in Düsseldorf zu einem Heimspiel der DEG!
- 5x VIP-Tickets für eine Veranstaltung Ihrer Wahl im Olympiastadion Berlin!



## Kategorie I: „Pull-In“

### Beschreibung:

Ziehen Sie geplante Projekte vor und sichern Sie sich somit eine höhere Priorität bei den Lieferzeiten. Es zählen alle bis zum 31.12.2022 geschlossenen Projekte, die ein ursprüngliches „Close Date“ im Jahr 2023 hatten. Der Partner mit dem größten Volumen in dieser Kategorie erhält **5x Tickets inklusive Training für die Extreme Connect in Berlin (8.-11.05.23)!**

Für die Wertung zählt der Produkt-, Subscription- und Wartungswert (netto) von Deals, die zum Start des Incentives (1.12.22) noch ein Close Date im Jahr 2023 in Extreme Networks' CRM System hatten und im Aktionszeitraum geschlossen werden. Extreme Connect Tickets beinhalten jeweils die Teilnahme an einem der Zertifizierungstrainings (7.-8.5.23) sowie an der Konferenz (8.-11.5.23) und werden im Januar 2023 in Form eines Discount-Codes bereitgestellt.



## Kategorie II: „Neue Deals“

### Beschreibung:

Schließen Sie uns bisher nicht bekannte Projekte sowohl im Neukunden- als auch im Bestandskundengeschäft bis zum 31.12.2022. Der Partner mit dem größten Volumen erhält eine **VIP Loge für 14 Personen für ein Heimspiel der Düsseldorfer EG** im PSD Bank Dome im Jahr 2023!

Für die Wertung zählt der Produkt-, Subscription- und Wartungswert (netto) von Deals, die zum Start des Incentives (1.12.22) noch nicht in Extreme Networks' CRM System waren und im Aktionszeitraum geschlossen werden. Die VIP-Loge zu einem Heimspiel der Düsseldorfer EG im PSD Bank Dome muss über Extreme angefragt werden und hängt von der Verfügbarkeit der DEG ab. Spielplan und mögliche Termine unter [www.deg-eishockey.de/saison/spielplan](http://www.deg-eishockey.de/saison/spielplan)

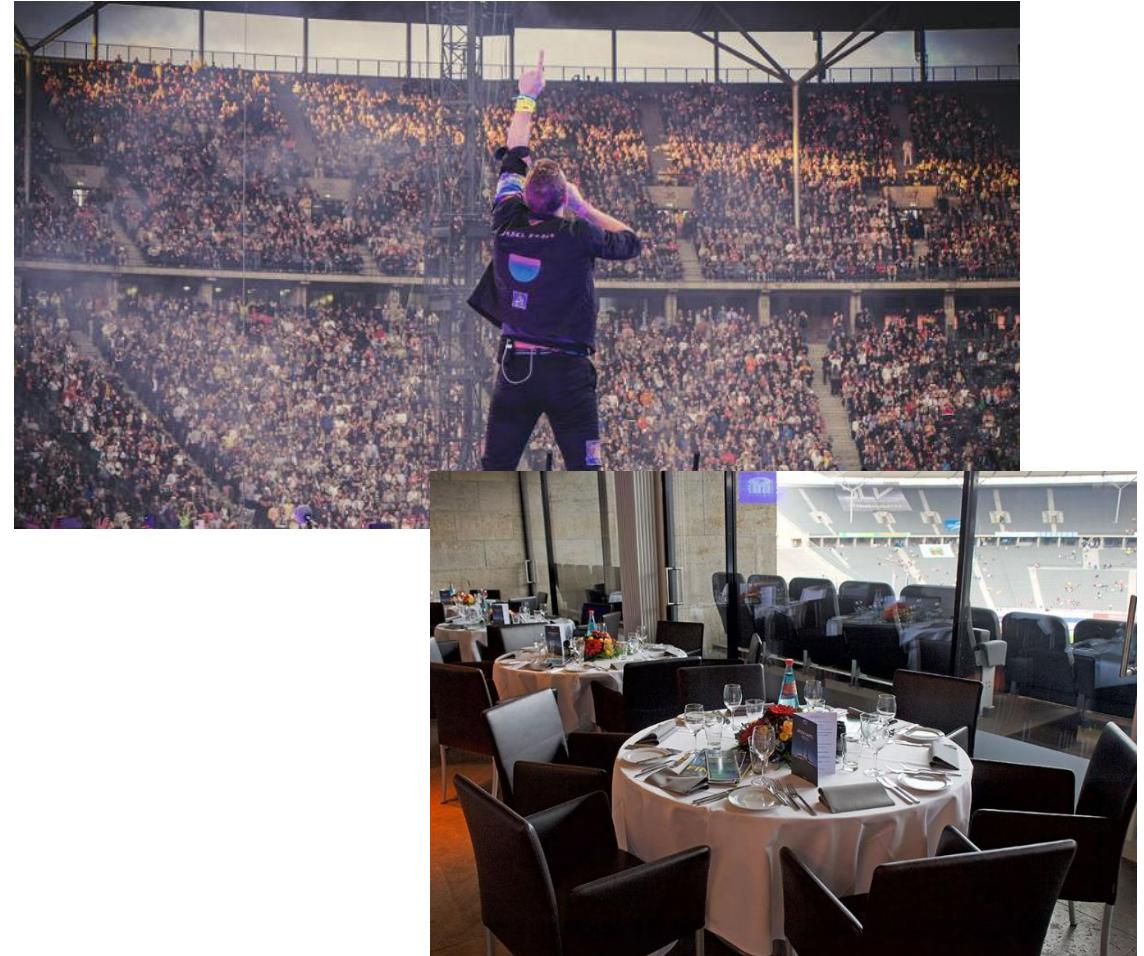


## Kategorie III: “Neukundengeschäft“

### Beschreibung:

Schließen Sie bis zum 31.12.2022 Neukundengeschäft für Extreme Networks. Der Partner mit dem größten Volumen erhält **5x VIP Tickets für eine Veranstaltung der Wahl im Olympiastadion Berlin!**

Für die Wertung zählt der Produkt-, Subscription- und Wartungswert (netto) von Neukunden-Deals, die im Aktionszeitraum geschlossen werden. Die Definition „Neukunde“ bedeutet, dass der entsprechende Endkunde seit mindestens drei Jahren keine Produkte, Lizizenzen oder Service von Extreme Networks erworben hat. Die VIP-Tickets für das Olympiastadion Berlin müssen über Extreme Networks angefragt werden und hängen von der Verfügbarkeit der jeweiligen Veranstaltung ab. Liste der Veranstaltungen verfügbar auf <https://olympiastadion.berlin/de/start/>; ausgenommen ist das DFB-Pokalfinale.



## Wer kann teilnehmen?

Alle Extreme Diamond-, Gold- und Authorized-Partner mit Vertriebsaktivitäten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

## Opt-In:

Partner müssen sich zur Teilnahme anmelden und den Teilnahmebedingungen zustimmen. Partner können sich für eine oder mehrere Kategorien anmelden, jedoch nur in einer Kategorie gewinnen.

## Aktionszeitraum:

1. bis 31. Dezember 2022. Der Partner muss sich während des Aktionszeitraums für mindestens eine Kategorie des Incentives anmelden. Für die Wertung der Deals gilt der Zeitpunkt des Bestelleingangs bei Extreme Networks. Extreme behält sich das Recht vor, das Incentive jederzeit zu beenden oder die Rahmenbedingungen zu ändern bzw. anzupassen.

## Preise:

Der Empfänger der Preise ist der jeweilige Partner. Die Verwendung der Preise obliegt dem Gewinner, jedoch ist ein Verkauf oder eine öffentliche Verlosung der Tickets ausgeschlossen. Sollte für die Annahme der Preise ein geldwerter Vorteil anfallen, liegt die Besteuerung des selbigen in der Verantwortung des Empfängers der Preise. Reise- und Übernachtungskosten zu den jeweiligen Veranstaltungen sind nicht inklusive und müssen selbst getragen werden.

**Anmeldung unter <https://bit.ly/extr-2022>**



ADVANCE  
WITH US<sup>TM</sup>